



Le Groupe VERGNET est le spécialiste, et un des leaders mondiaux du marché, dans les énergies renouvelables de moyenne puissance : éolien, solaire, hybride et applicatifs solaires. Fort de ses technologies uniques, le Groupe a développé l'HYBRID WIZARD™, un système hybride pilotant en temps réel la part d'énergies renouvelables injectée sur le réseau électrique en garantissant sûreté et sécurité de fonctionnement pour les réseaux insulaires ou isolés.

Le Groupe a 25 ans d'expérience en matière d'export, d'ingénierie et d'O&M dans des environnements complexes et difficiles et a installé 900 éoliennes dans le monde et 365 MW toutes énergies confondues. Il est présent dans plus de 40 pays et regroupe 120 collaborateurs en 10 implantations notamment à travers ses filiales dans la Caraïbe, le Pacifique et en Europe.

Photalia filiale du groupe Vergnet, est née de la volonté du Groupe de créer une structure dédiée aux applications solaires photovoltaïques en sites isolés. Photalia s'intègre dans son engagement pour le développement durable en proposant des réponses concrètes aux besoins fondamentaux des communautés isolées. Les principaux domaines d'activité de Photalia sont le pompage solaire, la production locale et autonome de solutions de chlore actif (E'CHLO) et l'électrification rurale.

PHOTALIA, renforce sa **Direction Générale** et recherche dans le cadre d'un **Contrat à Durée Déterminée d'un an un(e)** :

Chargé(e) de développement commercial à l'international (H/F)

Rattaché(e) à la Responsable filiale PHOTALIA, vos principales missions sont les suivantes :

- 🌀 Elaborer le plan d'actions marketing pour les marchés ciblés (études de marchés, finalisation de l'offre commerciale, élaboration de l'identité commerciale, conception des supports contractuels...)
- 🌀 Mettre en place et animer le processus de commercialisation (mailing, téléprospection, négociation de contrats...)
- 🌀 Gérer le suivi des ventes (suivi administratif des commandes, des paiements, des livraisons...)
- 🌀 Proposer de nouveaux débouchés pour la société et réalisation des études de marchés requises.

De formation **Licence, Master ou Ecole de commerce spécialisée dans le secteur humanitaire ou du développement des pays émergents**, vous possédez une expérience d'au moins **3 ans** sur un poste similaire.

Vous disposez de solides connaissances du marché de l'aide au développement des pays émergents et de l'action humanitaire.

Doté(e) d'une **grande sensibilité interculturelle**, vous savez faire preuve de **flexibilité** et de **persévérance**.

Vous êtes également reconnu(e) pour votre **force de conviction**, votre **esprit de synthèse** et d'**analyse des problématiques**, et vous saurez identifier les attentes de nos clients en leurs proposant des solutions techniques adaptées à leurs spécificités.

- **Langue** : Anglais courant exigé
- **Localisation** : Siège Orléans
- **Mobilité** : Déplacements fréquents en France et ponctuels à l'international
- **Rémunération** : Selon expérience et profil

Adressez votre candidature (CV en format Word + LM + prétentions) à :

emplois@vergnet.fr sous la référence **VSA/CDCI/0918**

Ou **VERGNET SA** – Direction RH - 12, rue des Châtaigniers – 45140 ORMES