



Vous avez envie d'intégrer une entreprise pleine d'énergie ? Rejoignez-nous ! Vous évoluerez dans un environnement multiculturel, riche et varié.

Intéressé(e) par les énergies renouvelables (ENR), vous souhaitez contribuer à l'indépendance énergétique de nos clients basés dans le Pacifique. **Le Groupe VERGNET**, 220 collaborateurs, vous offre cette **opportunité**.

Nous recherchons dans le cadre d'un **Contrat à Durée Indéterminée** un :

Business Developer (H/F) Zone Pacifique

Rattaché(e) **au Directeur de la Région Asie-Océanie**, vous êtes en charge des missions suivantes :

- ☞ Assurer la promotion et le développement de projets ENR VERGNET : éolien, photovoltaïque ou hybride,
- ☞ Identifier les opportunités et soutenir la démarche de développement de projets propres à Vergnet ou à ses partenaires, en particulier sur la bancabilité des projets, la recherche de financements, les démarches administratives d'autorisations,
- ☞ Favoriser de solides relations et partenariats avec les consultants, développeurs et promoteurs de projets ENR, bailleurs de fonds,
- ☞ Animer des relais (agents, distributeurs, partenaires,...) sur la zone de votre responsabilité,
- ☞ Apporter aux prospects une proposition de solutions techniques et économiques adaptées, en particulier par la mise en avant des atouts technologiques des produits,
- ☞ Participer ou piloter la phase de préparation des offres, puis de négociation contractuelle, jusqu'à signature du contrat,
- ☞ Mettre en place et faire vivre une veille concurrentielle et de marché sur sa zone, participer aux actions de communication, de lobbying, ou de marketing en tant que de besoin,
- ☞ Assurer un reporting régulier.

De formation supérieur Bac +5 technique et/ou commerciale vous possédez une expérience d'au moins **5 ans** acquise idéalement en **business development** dans le **domaine des énergies (éolien, solaire, diesel, réseaux électriques...)** ou des **installations industrielles**.

Vous avez **développé et/ou vendu des projets à cycle long**. Vous avez une expérience dans la **gestion d'appels d'offres** et disposez de connaissances concernant les **financements** et les **contrats internationaux**.

Dans le cadre du projet de création d'une filiale à Fidji, vos qualités de management seraient un plus.



Vous êtes reconnu(e) pour votre sens de la découverte de pays étrangers et pour votre goût du challenge. Doté(e) d'une **grande sensibilité interpersonnelle, votre ténacité et votre force de persuasion** vous permettront de **vous épanouir** dans un environnement de travail **interculturel** et d'**atteindre vos objectifs**.

Vous serez basé(e) à Suva, capitale des îles Fiji, d'où vous rayonnerez sur la zone. Des déplacements fréquents sont à prévoir dans la région Pacifique, ils représenteront environ 50 à 60% de votre temps.

Les pays à couvrir dans le cadre de la mission sont :

- Îles Fidji
- États Fédérés de Micronésie
- Papouasie Nouvelle-Guinée
- République de Palaos
- Îles Salomon
- Samoa
- Royaume de Tonga
-

- **Type de contrat** : CDI
- **Prise de fonction** : Dès que possible
- **Localisation** : Suva (Fiji)
- **Langue** : Français + Anglais courants exigés
- **Statut** : Détachement
- **Durée du détachement** : 24 mois minimum
- **Mobilité** : Missions fréquentes
- **Rémunération** : 48 à 50K€ (Variable et prime de détachement en complément)

Adressez votre candidature (CV en format Word + LM) à :
emplois@vergnet.com sous la référence **VSA/BD/0723**
Ou **VERGNET SA** – Direction RH – 12 rue des châtaigniers – 45140 ORMES